

Rejoignez-nous!

On recrute un·e Directeur-rice de clientèle (CDI)

A propos de Tree Digital Factory

Acteur de la proptech, Tree Digital Factory est éditeur de deux services de recherche immobilière: Maselectionimmo.fr, portail dédié au neuf et Arlet, l'alerte immobilière en avant-première. Au cœur de notre stratégie, la recherche immobilière et le déménagement, moment de vie pour 8 millions de Français chaque année qui ont l'intention de déménager.

Grâce à notre expertise de l'immobilier et notre data propriétaire, Tree accompagne annonceurs & agences média dans le cadre de leurs campagnes digitales (performance ou branding).

Descriptif du poste

Vous évoluez au sein de la BU Media, rattaché à la directrice commerciale du groupe, votre rôle sera de déployer votre stratégie commerciale pour atteindre les objectifs commerciaux fixés sur votre portefeuille clients (agences média et/ou annonceurs).

- · Prospecter et développer vos agences média/annonceurs
- Assurer la gestion, le développement et la pérennisation des relations sur vos agences média/annonceurs
- Proposer des solutions digitales adaptées et personnalisées en fonction des problématiques clients et rédiger des recommandations stratégiques en adéquation avec leurs attentes
- Superviser le bon déploiement des campagnes publicitaires et leur suivi opérationnel, en collaboration avec le pôle trading/data
- -Assurer une veille concurrentielle et participer à la stratégie opérationnelle, en adaptant les offres de Tree aux besoins de votre portefeuille
- Identifier de nouveaux prospects et mettre à jour la base de données commerciale et le CRM
- Suivre et reporter votre activité auprès de la direction
- · Organiser et participer à des événements afin d'améliorer la notoriété de Tree auprès de ses prospects et clients

Profil recherché

- Expérience d'au moins 2 ans en régie digitale, trading-desk et/ou agence média
- Accoutumé à l'univers du programmatique (trading desk, DSP, SSP)
- Expérience commerciale avérée avec un réseau de clients annonceurs & agences
- Réel attrait pour la négociation et la prospection
- Force de proposition, excellent relationnel et curiosité
- Participer aux événements du secteur
- Dynamisme et goût du challenge

Date d'embauche: ASAP

Télétravail (2 jours par semaine) à validation de la période d'essai Poste en CDI à pourvoir immédiatement à La Défense. Package fixe + variable selon profil



Envoyez votre candidature à : Ambre Maillet

amaillet@treedigitalfactory.com