

On recrute en CDI un(e)



# Responsable Grands Comptes



## Qui sommes-nous ?

Acteur de la publicité digitale (adtech/proptech), Tree Digital Factory édite deux services de recherche immobilière : Maselectionimmo.fr, un portail dédié au logement neuf, et Arlet, l'alerte immobilière pour tous les Français.

Nous sommes au cœur de la recherche immobilière et du déménagement, un moment clé pour 3 millions de Français chaque année. Grâce à notre expertise en immobilier et à notre data propriétaire, nous accompagnons annonceurs et agences médias dans leurs campagnes digitales de performance et de branding.

Pour renforcer notre équipe, nous recherchons un(e) **commercial(e) grands comptes** afin de prospecter et conquérir des annonceurs directs (banques, assurances, équipementiers maison, etc.) ainsi que des directeurs marketing, responsables digitaux et responsables de l'acquisition. L'objectif est de leur proposer notre data à des fins de reciblage publicitaire.



## Responsabilités

Rattaché à la directrice commerciale du groupe et évoluant au sein de la BU Media, votre rôle sera de :

- **Prospecter activement des grands comptes** et développer de nouvelles opportunités auprès des directeurs marketing responsables d'acquisition digitale et/ou responsables médias dans le secteur des banques, assurances, énergie, Telco, etc.
- **Convaincre les agences médias** en charge des annonceurs que vous aurez prospectés
- **Identifier de nouveaux prospects** et maintenir à jour notre base de données commerciale et CRM
- **Prospecter, closer et assurer** un minimum de rendez-vous chaque semaine
- **Déployer votre stratégie commerciale** pour atteindre les objectifs fixés sur votre portefeuille clients (annonceurs)
- **Assurer la gestion et le développement** des relations clients pour garantir la pérennité des collaborations
- **Superviser le déploiement des campagnes publicitaires** et leur suivi opérationnel en collaboration avec notre équipe trading/data



## Qualifications

- **Expérience commerciale** de 2 ans minimum dans la prospection et la commercialisation de services à forte valeur ajoutée
- **Attrait marqué pour la prospection** et la négociation, avec un excellent relationnel
- **Connaissance du secteur digital** et des interlocuteurs clés (directeurs marketing, responsables acquisition digitale, responsables médias)
- **Force de proposition et curiosité** pour les nouvelles tendances digitales
- Capacité à **prospecter en continu** pour obtenir un nombre important de rendez-vous chaque semaine

## Nous vous offrons

- Un package attractif composé d'un fixe et d'un variable
- Un environnement de travail stimulant, au sein d'une équipe passionnée et innovante
- Des opportunités de développement professionnel et personnel

## Informations complémentaires

- **Lieu de travail** : Arche de la Défense
- **Date d'embauche**: **ASAP**
- **Télétravail** (2 jours par semaine) à validation de la période d'essai

Envoyer votre candidature à : [info@treedigitalfactory.com](mailto:info@treedigitalfactory.com)